**128 - μιλάμε για 5\* πελάτες**

Πέρασαν κάποιοι ( μιλάμε για 5\* πελάτες , εμού & της ΑΓΑΠΕ ) .

Αμέσως κατάλαβα πως δεν πρέπει να ασχοληθώ με κανέναν εκτός των δικώ μου .

Το γεγονός είναι ΜΟΝΑΔΙΚΟ & ΑΝΑΠΤΥΞΙΑΚΟΤΑΤΟ .

Δεν ξέρω αν είναι πρωτοτυπία του ελλαδιστάν ή φωτοτυπήθηκε από άλλο κράτος .

Οι λόγοι αποτυχίας του , είναι οι εξής :

1] το πρόσωπο χρωστά 50 ή 150 ή 550 χιλιάρικα , οι τραπεζικοί του λογαριασμοί είναι κατασχεμένοι ( θηλιά στα παπάρια σας ρε ‘’άκηδες’’ ΚΑΙ όχι στο λαιμό των επιχειρηματιών ) , δεν έχει τσιγάρα , ΟΧΙ τα χρήματα που χρειάζεται ο κάθε οικονομολόγος για να ασχοληθεί .

2] οι διαβολάκοι , ( οι δικηγόροι , χρόνια στο κέντρο αποφάσεων της επιχείρησης ) , ΟΛΟΙ , φυσικά και τρίβουν τα χέρια τους στα μεροκαματάκια , καπαρώνοντας την υπόθεση για 200€ άντε 222€ = καταδικασμένη εν τη γεννέσει ,

3] οι λιγδιάρηδες οι λογιστάδες , με το δίκιο τους δεν θέλουν οικονομολόγο στα πόδια τους { εδώ είναι απλήρωτοι 3 & 7 έτη , όχι να εξυπηρετήσουν με ΤΟΣΑ ΠΟΛΛΑ έγγραφα ( τα πιο πολλά έχουν χαθεί )} ,

4] οι ‘’απέναντι’’ = Δ.Ο.Υ – ΙΚΑ – ΤΕΒΕ – κλπ δημοσίου , ΑΓΚΥΛΩΜΕΝΟΙ δεν κάνουν τίποτα , καθώς : α) έντρομοι από την ιδιαίτερη και ογκώδη χειρονακτική εργασία που χρειάζεται ( λόγω ολοκληρωτικής έλλειψης ηλεκτρονικής υποδομής – καταγραφής , για τα προηγούμενα έτη ) , β) πλήρεις βολεμένων πασοκτσήδων που ΚΑΙ ανίκανοι είναι ΚΑΙ στο 8ωρο τους στην υπηρεσία , είναι πίσω από μια κλειστή πόρτα ( ‘’λείπω σε έλεγχο’’ ή ‘’λείπω σε σύσκεψη’’ ) , διεκπεραιώνοντας υποθέσεις π.χ. του λογιστικού γραφείου της κόρης τους ,

5] οι ‘’απέναντι’’ = τράπεζες , πάσει θυσία , αποφεύγουν την όποια βοήθεια στο χτες ( έγγραφα & δεδομένα , ‘’απαραίτητα’’ για την όποια πρόταση επιχειρηματία ) , και δασκαλεμένοι ίσως και μιζαρωμένοι , από τα fund που ελέγχουν οι ίδιοι οι θαμώνες του βρωμοκτιρίου , προκαλούν το αδιέξοδο , βλέποντας τον πολίτη , να οδηγείται σε πλειστηριασμό .

Μια γεύση δουλειάς οικονομολόγου , για τα χτεσινά = ΖΗΛ-170 ( έγγραφο xls = …128από171β3γ1ζ-π.x.-1… )

/// πειραιώς

/// από 1994 έχω ένα καταναλωτικό δάνειο 100.000δρχ = 293,47€ ( για τον βασιλάκη , αγορά αυτοκινήτου )

 /// πληρώνω , πληρώνω …. ,

/// σε κάποια φάση , κατά το 1998 , σχεδόν στην εξόφληση , μετατρέπεται σε καταναλωτικό ( = ΩΧ , με κάρτα & διαθέσιμο ύψος ανάληψης )

/// αυξάνεται , το διαθέσιμο μέσω κάρτας , κάθε έτος 500€ ή 1.000€ , τραβάω , πληρώνω , πληρώνω ……

/// σήμερα είναι 8.000€ περίπου

/// τον Οκτώβριο , το έστειλαν σε fund ( μάλλον της τσακαλώταινας )

/// αύριο με εξώδικο θα ζητήσω , από την γέννηση του δανείου , ΟΛΕΣ τις πληρωμές , ΚΑΙ ΟΛΕΣ τις αυξήσεις = αναλήψεις στο διαθέσιμο υπόλοιπο της κάρτας ( έως και 17% επιτόκιο !!!!!!!!!!!!!!! )

/// ΕΠΕΙΔΗ Η ΠΛΗΡΩΜΗ πάει μόνο στο κεφάλαιο , και ο δεδουλευμένος τόκος , ΠΕΡΙΜΕΝΕΙ ‘’παυλόπουλος’’ την αποπληρωμή του , ΣΗΜΕΡΑ σίγουρα με χρωστάνε και χρήματα ΟΧΙ να φάει και πλειστηριασμό ο αγώνας του ΑΠΟΣΤΟΛΟΥ και της ΔΕΣΠΟΙΝΑΣ ( κουφάλες ‘’άγαλμα’’ & γιός σου )

/// φαντάσου τι δουλειά χρειάζεται για έναν οικονομολόγο ( βάλε και την διακύμανση του επιτοκίου ) .

Μια γεύση δουλειάς οικονομολόγου , για τα αυριανά = μελέτη βιωσιμότητας

 /// ΤΙ ΕΙΠΕΣ ; σε βάθος 10ετίας , το ‘’άδειο μύδι’’ να είναι βιώσιμο !!! η στραγγαλισμένη επιχείρηση ( αντισυνταγματικοί βομβαρδισμού τσακαλώτων , γενοκτονικές αντιαναπτυξιακές αφαιμάξεις δημοσίου & ταμείων & τραπεζών , και …. και ΙΔΙΩΣ οι ΤΟΓΚΕΣ των γνωστών ανά περιοχή κοψοχέριδων ) , να αποδείξεις πως θα γίνει βιώσιμη !!!!

/// ΤΙ ΕΙΠΕΣ ;;;; η κατακρεουργημένη επιχείρηση , σε ψυχολογική – οικογενειακή – ταμειακή βάση ( έλλειψη Α’ υλών , κλεισμένο ντεφτέρια από προμηθευτές , θνησιγενής εξοπλισμός , κατασχεμένοι λογαριασμοί , αραχνιασμένο ταμείο , …. κομμένα γόνατα & τσιγάρο ) , να προτείνεις ελπίδα αναγέννησης ΚΑΙ βιωσιμότητας !!!

/// ΤΙ ΕΙΠΕΣ !!! στα οικονομικά ( τα ΕΠΙΣΗΜΑ ) στοιχεία της επιχείρησης { και να είχε ( που ΕΙΧΕ , αλλά χαζή ήταν να δείξει τα μαύρα ) ζήτημα να υπάρχει μια θετική χρονιά . Άντε εσύ να αποδείξεις , πως ο κτσουράς είναι σλάβος ή η επιχείρηση θα γίνει βιώσιμη !!!

/// ΚΙ ΟΜΩΣ . Και ο μπαμπριώτης έγινε σλάβος , και μπορεί να αποδειχτεί πως η επιχείρηση θα γίνει βιώσιμη ( \*\*\*1\*\*\* )

/// προτού αναλύσω το γιατί θα ‘’εξετασθεί ΚΑΙ θα εγκριθεί’’ ως βιώσιμη , αξίζει να αναλύσω την πλευρά του οικονομολόγου .

α) Στο 1ο e mail , απευθυνόμουνα ΜΟΝΟ στους 5\* πελάτες μου . Όταν πήρε παράταση , στο 2ο e mail μου , δεχόμουν οιονδήποτε από τους ΠΕΛΑΤΕΣ μου ( και ΜΟΝΟ πελάτες μου ) . Ήξερα ( και ξέρει ο κάθε οικονομολόγος ) , πως και το χαρτί των εκτυπώσεων , εγώ θα το πλήρωνα . Αλλά ξέρεις , στα πρώτα λεπτά , πόσα γκολ , θα φάει ο Θεαγένης από τον Αίαντα . Γιατί να αναλάβω λοιπόν ; Το μυστικό είναι αφενός πως πρόκειται για αυτόν που σε χρηματοδοτούσε χρόνια ( ότι πιο ιερό για έναν επιχειρηματία = ο παλιός πελάτης ) , και αφετέρου , στους λόγους \*\*\*1\*\*\* .

β) δεν μπορεί να αντιληφθεί ο ‘’πνιγμένος’’ το τρέχων υπαρξιακό του τσουνάμι , ΟΧΙ ΟΛΑ αυτά που θα διαδραματιστούν , στην συγκεκριμένη διαδικασία . Όταν , για μια δανειοδότηση 450.000€ , πριν ένα μήνα , ο τραπεζικός μου ζήτησε ένα business plan , κατ’ αρχάς του ζήτησα το όνομα [ = ΔΕΝ ήταν πελάτης ( = αν ήταν , θα το έφτιαχνα τζάμπα , αφού τον πλάκωνα στις σφαλιάρες , επειδή δεν είρθε πρώτα σε εμένα )] , και σε συνέχεια 1.000€ για ξεκίνημα ΚΑΙ 5.000€ με την παράδοση . Φυσικά ο επενδυτής ίδρωσε , αλλά πάντα υπάρχει φτηνή λύση { ΙΔΙΩΣ το copy paste ( Υπάρχουν 15 παρόμοιες εργασίες μου στο υποκατάστημα . Μόνο αλλαγή ονόματος – περιοχής – δωματίων - υπαλλήλων , θα γινότανε . Μόνο σφραγίδα και υπογραφή οικονομολόγου χρειάζονταν . Βαβούτσαλα να έβαζες , θα εγκρίνονταν , γιατί αφενός υπήρχε μαρμίτα & θετική διάθεση για το τραπεζικό σύστημα ( καταθέσεις , γή για υποθήκη , … ) και αφετέρου ο λόγος Β’ από \*\*\*1\*\*\*

Πάμε τώρα στο \*\*\*1\*\*\* = λόγοι έγκρισης :

Α] στα e mail προς τους πελάτες μου , έγραφα ΠΡΟΣΟΧΗ : τα ‘’ξέκολα’’ του συστήματος σκύβουν για το παραμικρό € ,θα είστε σίγουρα ρυθμισμένοι ,ΑΡΚΕΙ να γίνει καλή δουλειά ,

Β] όπως είναι αναγνωρίσιμη , με την είσοδο στη ‘’παλιόχωρα’’ , η πανωλεθρία του Φάρου από τα πρώτα 10’ , έτσι και οι αξιολογητές , αν τους σερβιριστεί καλά , αμέσως θα εγκρίνουν ΚΑΙ θα υπογράψουν την συμφωνία . Φυσικά και είναι βιώσιμη η επιχείρηση . Πως άντεξε τόσα έτη ; Ξέρει ο κάθε αξιολογητής – οικονομολόγος , από τα στοιχεία 10ετίας ή και 20ετίας που θα του προσκομιστούν , ΚΑΙ από τις δυνατότητες του κλάδου ανάλυσης ΚΑΙ της περιοχής δραστηριότητας , τι έγινε νύχτα στο ταμείο ΚΑΙ ΤΙ ΘΑ ΓΙΝΕΙ μελλοντικά . Ένα καλό σερβίρισμα προσδοκά , μια ( αλά Mesi ) μελλοντική βιωσιμότητα ( θέλει . θέλει και λίγα μαγικά αλά Merlin , λίγο ποίηση αλά ‘’μπαμπαλίνα’’ , κάνα φόντο από καλοκαιρινό στριγκάκι . θέλει ) .

Γ] εκτός των προμηθευτών , ΟΛΟΙ οι υπόλοιποι ( ταμεία , Δ.Ο.Υ. , ΙΔΙΩΣ τράπεζες ) , τα έχουν πάρει στο διπλάσιο , ίσως και παραπάνω . Εκεί είναι το παιχνίδι . Στο χτες . Στο αιτιατό ποσό ΚΑΙ στις ήδη πληρωμές ΚΑΙ στα αντισυνταγματικά τερτίπια ( ύψος επιτοκίου, κεφαλαιοποιήσεις, πρόστιμα, παράβολα , ….) .

Δ] ένα κλείσιμο επιχείρησης , είναι χειρότερο από μία σταγόνα σταγόνα αφαίμαξη , ΠΟΥ ΙΣΩΣ εξελιχθεί και σε 24% ή και 33% ή και 69% ή και 99% αποπληρωμή ΑΥΤΩΝ ΠΟΥ ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΑ οφείλει .

Ε] ίσως του γίνει μάθημα του μαλάκα , αφού σωθεί , να αποφεύγει τις παλιές αιτίες γκρεμίσματος ΔΗΛΑΔΗ : τόγκα , βουλγαρούδες , τόγκα , πεθερά και θέλει της … , τόγκα , τζόγος , ΤΟΓΚΑ , γούστα , τόγκα , ΤΟΓΚΑ ….